Bas de compression médicaux

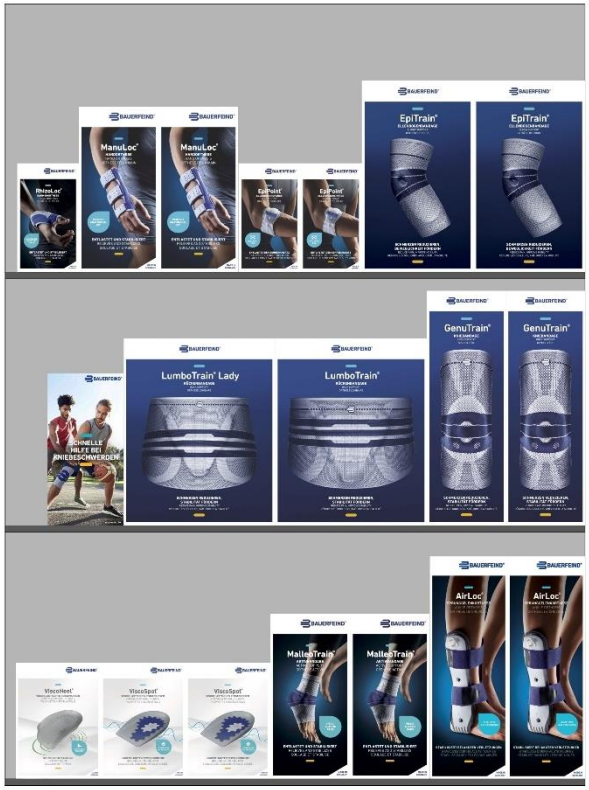
Bandages – Orthèses

Proposition de collaboration avec les pharmacies DIRECTCARE en 2022

Collaboration 2022

Mesure de soutien n° 1a (orthopédie)

Bauerfeind rend possible une présentation optimale des marchandises sur max. 3 x 80 cm.



Articulation	Ligne de produit
Main	RhizoLoc
	ManuLoc
Coude	EpiPoint
	EpiTrain
Dos	LumboTrain
Genou	GenuTrain
Pied	ViscoHeel
	ViscoSpot
Cheville	MalleoTrain
	AirLoc

L’installation est effectuée par le service commercial de Bauerfeind et/ou d’Adroplan.

Collaboration 2022

Mesure de soutien n° 1b (orthopédie)

Bauerfeind propose un présentoir comme second point de vente (ou comme alternative à la présentation au rayon):

Présentoir sur roulettes
forme triangulaire, pivotant
avec un visuel (pied, genou, coude) par côté de la paroi perforée

Produit	Tailles
GenuTrain, titane	1x T. 2, 3, 4, 5
MalleoTrain, droite, titane	1x T. 3, 4
MalleoTrain, gauche, titane	1x T. 3, 4
ViscoHeel	1x T. 2, 3, 4
ViscoSpot D+G	1x T. 1, 2
ManuLoc, titane	1x T. 1, 2, 3
RhizoLoc, droite, titane	1x T. 1, 2
RhizoLoc, gauche, titane	1x T. 1, 2
EpiTrain, titane	1x T. 3, 4, 5
EpiPoint, titane	1x

Dimensions: lxPxH: 35x35x167 cm
Valeur: CHF 580.– /présentoir

Collaboration 2022

Mesure de soutien n° 2 (orthopédie et compression)

Lors de la prochaine formation d'équipe, Bauerfeind vous offre les kits démo pour le soutien à la vente. Investissement Bauerfeind: 500.- par pharmacie

Contenu du kit démo «Compression»:

– VenoTrain Glider plus
– 2 paires de gants
– 2 «mètres ruban» et instructions de mesure
– Anneaux échantillons de couleurs actuelles
– 100 brochures clients/patients
– 1 jambe en plexi avec échantillon produit

Contenu du kit démo «Orthopédie»
– 1 pied en plexi avec échantillon produit
– 100 brochures clients/patients

Collaboration 2022

Mesure de soutien n° 3 (orthopédie et compression)

Bauerfeind assure les compétences en conseil des équipes des pharmacies par deux formations sur place pour chaque pharmacie qui prend la gamme Bauerfeind.

Contenu de la formation «phlébologie»:

- Maladies des veines:
  causes, facteurs de risque et symptômes
- La prescription correcte
- Produits / nouveautés
- Conseils de vente

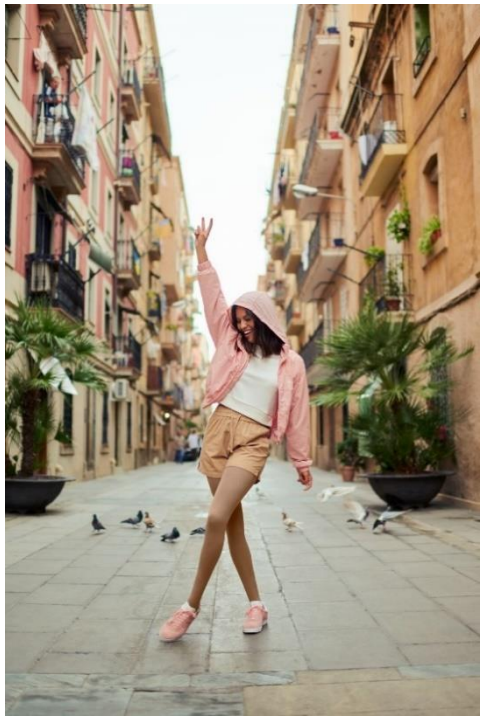
Contenu de la formation «orthopédie»:

- Anatomie, pathologies
- Indications principales
- La prescription correcte
- Produits / nouveautés
- Conseils de vente

Collaboration 2022

Mesure de soutien n° 4 (compression)

Toutes les équipes de vos pharmacies profitent d'une action privilège pour l'achat de bas de compression Bauerfeind.



Démarche

Tous les collaborateurs ont la possibilité d'acheter 2 paires de bas de compression Bauerfeind par personne et par an au prix d'achat pharmacie.

La commande est livrée/facturée franco de port par Bauerfeind à la pharmacie.

Les conditions d'achat 2022

Conditions d'achat pour les achats directs via la boutique en ligne

		Prix de vente envisagé (PVE) 100%
		Différence de base avec le PVE
		Prix départ-usine brut hors TVA
		= prix catalogue brut = ex factory brut
Formations: Participation aux 2 formations Bauerfeind/an	4% 5%*	
gestion de l'assortiment: Gestion et visualisation des stocks	4% 5%*	Indemnisation des prestations sous forme de remises immédiates sur la facture (12% ou 15%* de rabais déduits)
Management fee: Participation du gérant aux discussions semestrielles et annuelles Livraison des chiffres de vente (sell-out) chaque trimestre	4% 5%*	
		Prix départ-usine net hors TVA
		= prix catalogue net = ex factory net

- Recommandation: Commandez les bas de compression médicaux sur la boutique en ligne Bauerfeind et les produits d'orthopédie chez le grossiste.
- **Les commandes passées par le magasin en ligne seront livrées sans frais de port.**
- Les commandes passées avant midi sont livrées le lendemain.

*** 15% DE RABAIS POUR UN PARTENARIAT SUR LES 2 GAMMES (ORTHOPEDIE ET COMPRESSION)**

Les conditions d'achat 2022

Conditions d'achat par le grossiste

		Prix de vente envisagé (PVE) 100%
		Différence de base avec le PVE
		Prix départ-usine brut hors TVA
		= prix catalogue brut = ex factory brut
Formations: Participation aux 2 formations Bauerfeind/an	4% 5%*	
gestion de l'assortiment: Gestion et visualisation des stocks	4% 5%*	**Indemnisation des prestations - 12% OU 15%* de Kuko's déduits** (déduit du prix de fabrique)
Management fee: Participation du gérant aux discussions semestrielles et annuelles Livraison des chiffres de vente (sell-out) chaque trimestre	4% 5%*	
		Prix départ-usine net hors TVA
		= prix catalogue net = ex factory net

- Recommandation: Commandez les bas de compression médicaux sur la boutique en ligne Bauerfeind et les produits d'orthopédie chez le grossiste.
- **Les commandes passées par le magasin en ligne seront livrées sans frais de port.**

Les commandes passées avant midi sont livrées le lendemain.

*** 15% DE KUKO POUR UN PARTENARIAT SUR LES 2 GAMMES (ORTHOPEDIE ET COMPRESSION)**

Organisation 2022

Les personnes de contact à la vente

Michaela Keller
Aussendienstmitarbeiterin Medical
Ostschweiz

Bauerfeind AG Schweiz

Tel: +41 56 485 82 42
Fax: +41 56 485 82 59
Mob: +41 79 487 74 55
Michaela.keller@bauerfeind.ch

Miriam Vogel
Aussendienstmitarbeiterin Medical
Bern, Mitte

Bauerfeind AG Schweiz

Tel: +41 (0) 56 485 82 42
Fax: +41 (0 56 485 82 59
Mob: +41 79 349 54 92
Miriam.vogel@bauerfeind.ch

Christel Gonthier
Déléguée médicale
Genève, Jura

Bauerfeind AG Schweiz

Tel: +41 (0) 56 485 82 42
Fax: +41 (0 56 485 82 59
Mob: +41 79 349 54 59
Christel.gonthier@bauerfeind.ch

Marloes Bertens
Aussendienstmitarbeiterin Medical
Basel/Nord

Bauerfeind AG Schweiz

Tel: +41 (0) 56 485 82 42
Fax: +41 (0 56 485 82 59
Mob: +41 79 486 85 04
Marloes.bertens@bauerfeind.ch

Danijjel Stojicic
Aussendienstmitarbeiter Medical
Zürich

Bauerfeind AG Schweiz

Tel: +41 (0) 56 485 82 42
Fax: +41 (0 56 485 82 59
Mob: +41 79 349 54 94
danijel.stojicic@bauerfeind.ch

Fatma Safi
Déléguée médicale
Vaud, Fribourg, Neuchâtel, Tessin

Bauerfeind AG Schweiz

Tel: +41 (0) 56 485 82 42
Fax: +41 (0 56 485 82 59
Mob: +41 79 349 54 93
fatma.safi@bauerfeind.ch

Bauerfeind en bref

Bauerfeind...

… est une entreprise familiale qui **produit exclusivement en Allemagne** des produits médicaux (bandages, orthèses, bas de compression médicaux et semelles orthopédiques) depuis plus de 90 ans.

... est le **leader** en termes de **qualité** dans le domaine de l' orthopédie (bandages et orthèses).

... est le seul partenaire à proposer une **gamme complète** de bas de compression et de bandages/orthèses.

... fournit **uniquement le commerce spécialisé**.

... occupe en Suisse la **position N° 2 dans les segments du marché** «bas de compression» et «bandages» en pharmacie[1)] .

... offre aux pharmacies des **conditions d'achat attrayantes**, pour une gamme de produits médicaux pris en charge par les caisses-maladies[2)].

[1)] Présentation trimestrielle IQVIA Consumer Health T2 2021
[2)] Après déduction de la franchise